





BASES DE PERSUASIÓN EN COMUNICACIÓN

The **Human Zoo**

 /TheHumanZooSpain/

 @THZSpain

 thehumanzoo.org

The Human Zoo

Algún loco nos indujo en un estado de hipnosis que nos guía bajo la idea de que haciendo lo que nos apasiona ayudaremos a las personas a convertirse en bestias de la comunicación y creación de ideas.

Disfrutamos de la continua exploración y aprendizaje de cada una de las personas que se aventura a desarrollar sus habilidades comunicativas en nuestro Zoo. Nuestra misión es siempre aprender bajo todas las dimensiones posibles, científica y experimental, para convertirnos en impulsores de una comunidad de humanos más capaces, más cooperativos, más respetuosos y sobretodo más motivados.

BEAST YOURSELF!





ALEJANDRO FUENTES

Coordinador y consultor en
TheHumanZoo.org



Las habilidades comunicativas abren un abanico de visión sobre el mundo, las personas y la vida que facilita tomar decisiones enriquecedoras y motivadoras para tu entorno y para ti.

FORMACIÓN

- Coach ejecutivo en Instituto Europeo Coaching
- Especialización coaching de equipos
- Experto en Comunicación Aplicada, Instituto Hune
- MBA Executive, Instituto de Empresa
- Licenciado en Economía



afuentes@thehumanzoo.org



[linkedin.com/in/alexjfuentes/](https://www.linkedin.com/in/alexjfuentes/)



EMPECEMOS A
TRABAJAR YA.
ESTÁS A UN
PASO DE SER
UN AUTÉNTICO
ANIMAL.

DURACIÓN

1 mes.

HORARIO:

Martes de 17.30 a
21.30 h

Total: 16 hrs.



14
PLAZAS
POR GRUPO

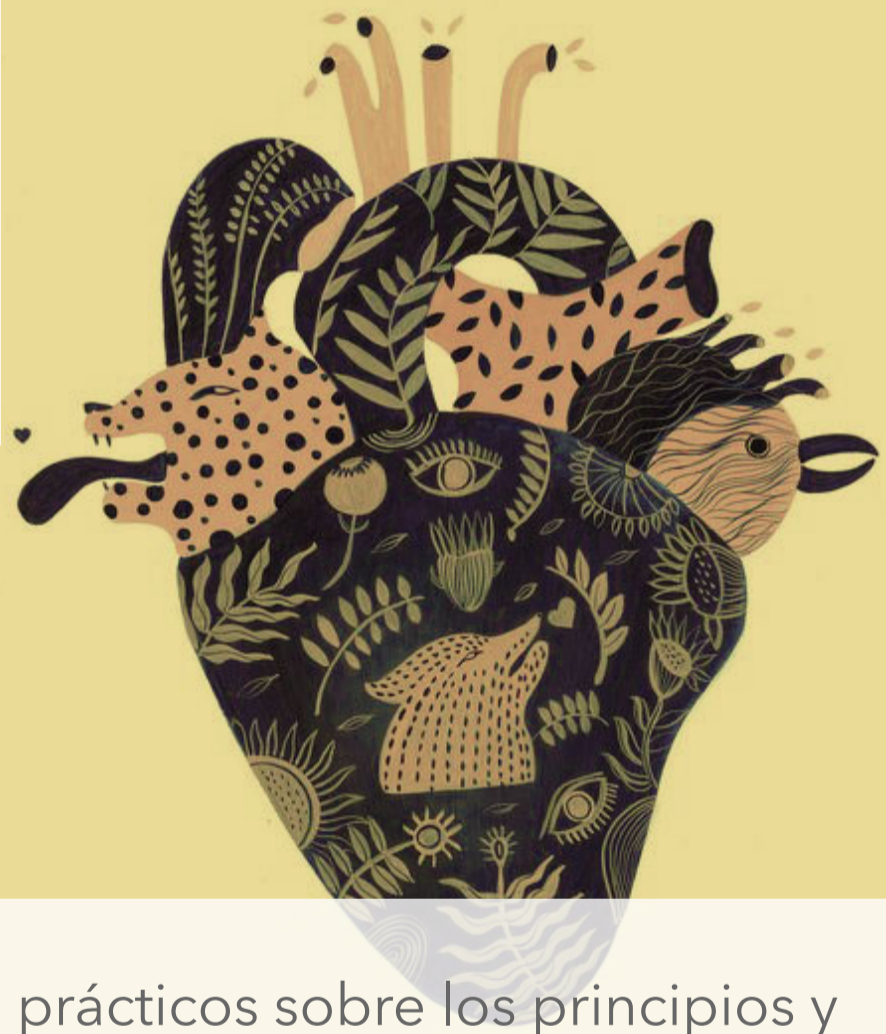
275 € POR PERSONA*

*Precios para particulares o profesionales independientes. Pueden tener variación en caso de ser desarrollados para equipos en una empresa, para los cuales se adaptarán los cursos enfocándolos a la mejora específica de los objetivos a trabajar.



DESCRIPCIÓN

Las personas son seres emocionales buscando relevancia, contexto y conexión.



Aprenderás bases y modelos prácticos sobre los principios y pautas que establecen una comunicación efectiva y de conexión con las personas. Trabajaremos para que dispongas de los recursos y herramientas y experimentes modelos de influenciación sobre los demás para motivar y crear compromiso a través de procesos de participación, elección responsable y ganancia mutua, así como la forma de diseñar un mensaje para que este sea sólido y genere confianza.

MÓDULOS



BASES DE LA CONFIANZA EN LA INTERACCIÓN HUMANA.

HACER EL MENSAJE TUYO.

LEER A LAS PERSONAS.

CREAR UN MENSAJE EFICAZ.

RESERVAS



RESERVA TU PLAZA VÍA MAIL
INFO@THEHUMANZOO.ORG
POR 100€



APÚNTATE ANTES DEL
(PREGUNTAR) Y
RECIBE UN 10% DE
DESCUENTO

REEMBOLSO DEL 100%
DE LA RESERVA 15 DIAS
ANTES DE LA FECHA DE
COMIENZO DEL CURSO.



ÚNETE

¡Y DEJA QUE TU
TRANSFORMACIÓN
COMIENZE AHORA!



 thehumanzoo.org

 info@thehumanzoo.org

 +34 661 442 937